

Η RAKSON ΑΕ εισαγωγική εταιρεία στο χώρο των συστημάτων ασφαλείας με ηγετική θέση στις πωλήσεις θυροτηλεοράσεων ζητά να προσλάβει Σύμβουλο πωλήσεων.

Ο ρόλος:

- Μεριμνά για την άμεση και αποτελεσματική ανάπτυξη και εξυπηρέτηση του υφιστάμενου και δυνητικού πελατολογίου της εταιρίας,
- Ευθύνη για τη βέλτιστη διαχείριση και τη καθημερινή παρακολούθηση του πελατολογίου, με στόχο την ανάπτυξη και την επίτευξη των εμπορικών στόχων της εταιρίας,
- Άριστες ικανότητες επικοινωνίας και παρουσίασης,
- Άριστες ικανότητες διαπραγμάτευσης και επίτευξης στόχων,
- Επικοινωνία με τα συνεργαζόμενα εργοστάσια του εξωτερικού,
- Επισκέψεις σε πελάτες εντός και εκτός Αττικής,
- Συμμετοχή σε εκθέσεις.

Επιθυμητά προσόντα:

- Πτυχίο ΤΕΙ - ΑΕΙ πληροφορικής, ηλεκτρονικού ή marketing,
- Δημιουργικότητα, ανάληψη πρωτοβουλιών και ικανότητα επικοινωνίας,
- Άριστη γνώση Ελληνικής και Αγγλικής γλώσσας (γραπτά και προφορικά),
- Άριστη χρήση Η/Υ (MS Word, MS Excel, MS PowerPoint),
- Εκπληρωμένες στρατιωτικές υποχρεώσεις,
- Εμπειρία στις πωλήσεις συστημάτων ασφαλείας (θυροτηλεόραση, κλειστό κύκλωμα τηλεόρασης, συναγερμός κα) θα εκτιμηθούν σαν επιπρόσθετα προσόντα.
- Εμπειρία στην τεχνική υποστήριξη συστημάτων ασφαλείας (θυροτηλεόραση, κλειστό κύκλωμα τηλεόρασης, συναγερμός κα) θα εκτιμηθούν σαν επιπρόσθετα προσόντα.

Η εταιρεία προσφέρει:

- Ικανοποιητικό μισθό,
- Συνεχή εκπαίδευση,
- Προοπτικές εξέλιξης,
- Αυτοκίνητο για ταξίδια επαρχίας,
- Κινητό τηλέφωνο,
- Bonus με επίτευξη στόχων,
- Μεγάλο ενεργό πελατολόγιο.

Είδος απασχόλησης:

- Πλήρης πενθήμερη απασχόληση, αορίστου χρόνου.

Τόπος εργασίας:

- Καλλιθέα - Αθήνα

Αποστολή βιογραφικού: info@rakson.gr FAX : 210 940 9327, ΤΗΛ: 210 940 4000